

8月開催セミナーのご案内

【講師割引申込用紙】

※この申し込み用紙は切り離さず、そのままお送り下さい。

FAX : 03-5740-8766、または、→<http://www.johokiko.co.jp> にて

AC100857

<主催> /// 情報機構

<http://www.johokiko.co.jp>
〒141-0032 品川区大崎3-6-4 トキワビル3階
TEL : 03-5740-8755 FAX : 03-5740-8766
mail req@johokiko.co.jp

★教育・研修・人材育成としてのメンタリングのポイントを、企業導入事例に基づいて具体的にお伝えします！

メーカーのための、メンタリングによる企業内教育革新 ～プログラム構築、メンター（指導者）教育、組織浸透策他～

ソフィアコンサルティング（株） 代表取締役社長 田添 忠彦 先生

●日 時 2010年8月24日火曜日 10:00-17:00 ●受講料 1名45,150円(税込、資料・昼食付)
●会 場 [東京・東陽町]江東区産業会館 *1社2名以上同時申込の場合、1名につき34,650円

今行っている教育・研修は、貴社のビジネスと業績に本当に役立っていますか？一技能継承が停滞していませんか？社員の成長意欲、ワークモチベーションが低迷していませんか？一熱意を持った指導者が少なくなっていますか？人を育てる組織風土や環境が損なわれていませんか？一人材育成の停滞が、経営戦略展開の障害になっていませんか？メンタリングは、“師弟関係”を活かした人材育成・指導の活動モデルです。

次のような点で、従来型の教育とは大きく異なります。一対話と信頼関係の中で、個々の人材の学習課題を見極めて成長を促すことができます。一狭い範囲の知識・技術ではなく、実際の職務上の課題そのものを学習対象とします。一社内の人材を指導者(メンター)として活用しながら、指導者層のスキルアップを同時に進めていきます。本セミナーは、次のような特徴があります。一人材育成策としてのメンタリングの戦略ポイントを、企業導入事例に基づいて具体的にお伝えします。一メンタリングの対話プロセスや指導者教育の方法を、演習を通じて体験していただきます。一個々の人材育成だけでなく、人を育てる組織作りへの教育革新のビジョンを描いて頂きます。

- | | |
|---|---|
| <p>1. メンタリングの人材育成戦略</p> <ul style="list-style-type: none"> なぜ人材は育たないのか？:社会環境変化と組織モラル低下 メンタリングの活動モデルとポイント:なぜ“師弟関係モデル”が有効なのか？ 学習・成長を促進するポイント:既存の集合教育と何が違うか？ コンピテンシー、暗黙知に着目した中核人材の開発:一体何を育てるべきなのか？ 競争力と成長につながる能力開発のポイント <p>2. プログラム化と導入・活用イメージ</p> <ul style="list-style-type: none"> メンタリングプログラムのフレームワーク プログラム化のポイント①:定期会合と指導者教育 プログラム化のポイント②:学習課題とアクションプラン プログラム化のポイント③:学習マネジメントと教育効果測定 対話と面談による学習サイクル | <p>3. メンタリングの実践と活用</p> <ul style="list-style-type: none"> 事例紹介:大手電子部品メーカーでのプログラム導入事例 “振り返り”による学習成果とその特徴 【演習】:メンタリングによる対話の実践 コーチング基本技法の活用 メンタリングで実現するコミュニケーションスタイル <p>4. メンター(指導者)教育とチームビルディング</p> <ul style="list-style-type: none"> 指導者・リーダー教育の課題 ・アクションラーニングの方法と活用 【演習】:アクションラーニングの対話セッション 問題意識と育成ノウハウの共有 ・チームビルディングと組織風土の改革 <p>5. 対話型人材育成のビジョン</p> <ul style="list-style-type: none"> メンタリングによる人材育成のまとめ ・対話型コミュニケーションの活用方策 企業内教育革新と競争力向上へのビジョン |
|---|---|



<講師割引適用について>

- ・本申込用紙にてお申込された場合、講師紹介割引が適用されます。
- ・割引額はそれぞれ左記料金より、
1名ご参加の場合 ¥10,500円引き

2名以上参加の場合

通常の同時申込割引から更に1名につき¥2100円引きとなります。

- ・割引の適用条件としましては、本申込用紙にて、fax申し込みされた方に限りさせていただきます。また場合によっては講師にご確認を取らせていただく場合がございますので、その点ご了承下さい。
- ・その他割引との併用はできません。

講師割引申込

本講座料金より ¥10,500 引き
2名以上参加 更に¥2,100 引き

<申込要領>

1. 申込を確認次第、弊社より受講券、請求書、会場地図等をお送り致します。
 2. 受講料のお支払いは、原則として開催日までにお願致します。後日になる場合は予定日をご明記ください。また、当日会場でのお支払いも可能です。
 3. 申込後、ご都合により講習会に出席できなくなりました場合は、代理の方の出席をお願い致します。止むを得ず欠席される場合、弊社事務局迄ご連絡下さい(受付時間9:00-17:00)。
- 以下の規定に基づき料金を申し受けます。
- 開催日から逆算(土日・祝祭日を除く)して、
 - ・講座3日前～4日前での欠席のご連絡:受講料の70%
 - ・講座当日～2日前での欠席のご連絡:受講料の100%
4. 原則として銀行振込の場合、領収証の発行はいたしません。振込手数料はご負担下さい。
 5. 最小催行人数に満たない場合等、事情により中止になる場合がございますがご了承下さい。

★<http://www.johokiko.co.jp/>の申し込みフォームからも承ります！

セミナー名		メーカーのための、メンタリングによる企業内教育革新				開催日		8月24日	
会社名		住所	〒						
所属・役職		TEL		FAX					
受講者		e-mail		上司氏名		e-mail			
今後ご希望の案内方法にレ印を記入下さい(複数回答可) <input type="checkbox"/> e-mail <input type="checkbox"/> FAX <input type="checkbox"/> 郵送 <input type="checkbox"/> 不要									

ご連絡頂いた、個人情報は弊社商品の受付・運用・商品発送・アフターサービスのため利用致します。今後のご案内希望の方には、その目的でも使用致します。今後のサービス向上のため「個人情報の取扱いに関する契約」を締結した外部委託先へ、個人情報を委託する場合があります。個人情報に関するお問合せ先policy@johokiko.co.jp